

'Ik wil ieder jaar een stapje vooruit'

De perkplantenkwekerij van de familie Stals is een van de weinige glastuinbouwbedrijven in de omgeving van Ell. Het bedrijf is flink in ontwikkeling. Maurice Stals timmert samen met zijn ouders volop aan de weg. Om een uitgebreider sortiment te kunnen telen en grotere aantallen te kunnen leveren, is het bedrijf onlangs met bijna een halve hectare uitgebreid. In dit kader stelt de familie Stals aanstaande zondag haar bedrijf open voor vakgenoten en burgers.

De maanden april, mei en juni vormen voor perkplantenkweker Maurice Stals en zijn ouders de drukste maanden van het jaar. In deze periode wordt het overgrote deel van het perkgoed op het bedrijf afgezet. „Deze weken zijn wat betreft inkomsten zeker de belangrijkste tijd van het jaar. In deze tijd moet het geld worden verdiend”, vertelt Maurice Stals. De 24-jarige kweker uit Ell kwam ongeveer vijf jaar geleden, nadat hij de Middelbare Tuinbouwschool had afgerond, in het bedrijf van zijn ouders. Deze begonnen zo'n veertig jaar geleden met de kwekerij, waar aanvankelijk komkommers en tomaten werden geteeld.

Na een aantal jaren werd ook gestart met de teelt van perkplanten voor de huisverkoop. Dit liep zo goed dat de oppervlakte perkplanten langzaam maar zeker steeds verder werd uitgebreid. „Uiteindelijk zijn zij een jaar of vijftien geleden volledig omgeschakeld naar de teelt van perkplanten. Vandaag de dag telen we in totaal zo'n zeventig verschillende soorten. Knolbegonia's, geraniums, vlijtige liesjes en afrikaantjes vor-

men hierbij de hoofdmoot”, aldus Stals. Het bedrijf van de familie Stals besloeg aanvankelijk een oppervlakte van 4.500 vierkante meter. Vijf jaar geleden werd deze oppervlakte al verdubbeld en onlangs werd nog eens 4.000 vierkante meter bijgebouwd. „De recente uitbreiding is gerealiseerd om ons assortiment te kunnen uitbreiden en grotere aantallen van een bepaalde soort te kunnen leveren. Met de uitbreiding komt het totaaloppervlak van ons bedrijf nu uit op ongeveer 1,3 hectare”, zegt Stals met enige trots.

Opvulteelten

De familie Stals heeft op haar bedrijf gezorgd voor een sluitende jaarrond planning. De kassen zijn vrijwel het hele jaar gevuld en er is dus ook jaarrond werk. Elk jaar worden vanaf eind februari de perkplanten, zoals de knolbegonia's en de afrikaantjes, geplant. Vooral de knolbegonia's nemen volgens Stals een belangrijke plaats in binnen het bedrijf. „Deze teelt breiden we nog elk jaar verder uit. Momenteel telen we zo'n 85.000 stuks op jaarbasis. De knolbegonia is gewoon een mooie bloem, de teelt ligt ons en er is voldoende vraag naar dit product.” Zoals gezegd wordt het perkgoed in de maanden april, mei en juni afgeleverd. Vervolgens kan de firma zich volledig richten op zomerbloeiers als de platycodon en de verbena. Deze verlaten tussen juli en september het bedrijf waarna de kassen worden ge-



Het is de bedoeling dat Maurice Stals binnen vijf jaar de perkplantenkwekerij van zijn ouders overneemt. Zijn plan is om het bedrijf in de toekomst nog verder uit te breiden.

vuld met violen. „De violen worden half november weer opgevolgd door de primula's. Deze teelt loopt door tot eind februari, dan kan het perkgoed alweer worden geplant. De perkplanten vormen toch de belangrijkste teelten op ons bedrijf. De andere gewassen fungeren in feite als opvulteelten. Het is zonde om de kassen de rest van het jaar leeg te laten liggen. Bovendien moet er toch geld in het laatje komen.” In de periode dat de perkplanten worden afgezet maakt de familie Stals gebruik van oproepkrachten. De rest van het jaar kunnen Maurice en zijn ouders het werk met zijn drieën af. Wat betreft de perkplantenteelt geeft Stals aan dat dit erg nauw luistert. Een beetje te veel of te weinig water kan al funest zijn. „Perkplanten moeten precies de juiste grootte hebben. Krijgen ze te veel water dan groeien ze te

hard, bij te weinig water gaan ze slap hangen. Bij de watergift moet je ook de hoeveelheid zonneschijn nauwlettend in de gaten houden”, zo is de ervaring van de plantenkweker uit Ell.

Risicospreiding

De producten van de kwekerij worden afgezet via drie afzetkanalen: huisverkoop, Veiling ZON en de eigen handel. De huisverkoop is een soort traditie geworden. Een traditie die hoort bij de kwekerij. Stals: „We hebben een vaste klantenkring opgebouwd. Daarbij adverteren we wekelijks in de lokale krant. Mensen mogen bij ons over het hele bedrijf lopen. Ze kunnen alle producten kopen.” De knolbegonia's vormen het belangrijkste product dat wordt geleverd aan Veiling ZON. De producten van kwekerij Stals worden hier via bemiddeling verkocht. Daarnaast heeft Stals ook enkele eigen afnemers in de vorm van tuincentra en winkels. „Deze totaalcombinatie van afzetkanalen vind ik ideaal. Met drie afzetkanalen creëer je toch risicospreiding. Daarnaast heb je veel contacten met mensen en dit ligt me wel.” De prijzen van het perkgoed zijn volgens Stals sterk wisselend en erg afhankelijk van het weer. „Bij goed weer schieten de prijzen omhoog. Is het weer slecht dan zijn de prijzen over het algemeen ook niet bijster goed. De kunst is om je planten precies op het juiste moment af te leveren.” Om een zo hoog mogelijk rendement te halen, stelt de familie Stals alles in het werk om de kostprijs zo laag mogelijk te houden. „We proberen zoveel mogelijk te automatiseren. Zo hebben we het laatste jaar nog een extra oppotmachine en een spuitboom aangeschaft. Hiermee worden uren, en dus ook geld, bespaard.” Ondanks deze inspanningen is de

kostprijs de laatste jaren wel gestegen. Dit komt volgens de teler vooral door de hoge energieprijzen. „Het voordeel van de afzet via bemiddeling en handel is dat je de gestegen kostprijs deels kunt doorberekenen in de prijs.”

Overname

Het is de bedoeling dat Maurice Stals binnen vijf jaar het bedrijf van zijn ouders volledig overneemt. Hij wil dan grotendeels op dezelfde voet verder gaan. „De perkplanten houd ik sowieso aan. Wellicht dat ik een wijziging doorvoer in de opvulteelten. Dit hangt af van wat de klant vraagt.” Ook staat een verdere uitbreiding van de kwekerij voor de toekomst op de planning. Het bedrijf kan nog worden uitgebreid tot een oppervlak van twee hectare. „Met een verdere uitbreiding wil ik nog even wachten. Je moet ook ergens naartoe kunnen werken. Ik wil elk jaar een stapje vooruit komen met het bedrijf.” De onlangs gerealiseerde uitbreiding kan iedereen komen bekijken tijdens een open dag aanstaande zondag. De familie Stals heeft besloten deze open dag, ondanks de vogelpestcrisis toch door te laten gaan. „Vanwege de vogelpest heb ik wel mijn plan om de open dag met een fietstocht en een bezoek aan enkele andere agrarische bedrijven, extra cachet te geven laten varen. De open dag zelf laten we wel gewoon doorgaan. De vogelpestcrisis is heel erg. Het meeste pluimvee in dit gebied is inmiddels geruimd. De pluimveehouders zullen straks weer verder moeten met hun bedrijf. De toekomst, vooruit kijken, vormt wat mij betreft dan ook de in-steek van de open dag.”

Ank van Lier

Open dag

Kwekerij Stals is op zondag 27 april van 11.00 tot 17.00 uur geopend voor het publiek. De kwekerij ligt aan de Castertstraat 4 in Ell. Op de pagina www.kwekerijstals.nl vindt u een routebeschrijving.



Om de kostprijs zo laag mogelijk te houden, werkt de familie Stals op haar bedrijf zoveel mogelijk geautomatiseerd. „Hiermee worden uren en dus ook geld bespaard”, aldus Maurice Stals.